

令和5年度  
沖縄県主催

受講者  
募集

# 県産品で稼ぐ! 無料セミナー

ワークショップ&セミナー **公開型**

参加料  
無料

募集人数  
80名

定員に  
達し次第  
申し込み  
終了

県産品の県外への販路拡大を促進

絶対に知っておくべき  
3つのセミナーをご用意!

## 01 県内県外、両方で稼ぐための、 流通と原価設定を学ぶ

県内商流での収益を最大化する方法を徹底解説! 原価・売価の仕組みをマスターし、成功を手にししましょう。

## 02 ECのお客様視点と 売上と利益を出すための考え方

ECビジネス入門編! 成功の伴となる基礎知識を一挙公開。オンライン市場でのプレゼンスを築き上げましょう。

## 03 一流百貨店で稼ぐための、 「法令を超えた」百貨店要件を学ぶ

法令遵守だけじゃない! 正しい表示と確固たるエビデンスを持つ方法を学び、百貨店基準を超えるスキルを身につけます。

場所

## 八汐荘

沖縄県那覇市松尾1丁目6-1  
沖縄県教職員共済会館八汐荘  
4階中会議室

日時

# 11.28

2023 [火]  
12:40~17:20

12:15 受付開始

お申し込み  
方法

Step1 11月24日(金)までに右記二次元コードアクセス先にて必要事項をご記入

必要事項 参加者氏名(ふりがな) / 会社名 / 所在地 / 連絡先

URL: <https://forms.gle/tprU2iNLRNJQkSjC6>



Step2

お申し込み完了後、  
こちらから  
ご連絡いたします。

## 講師紹介



### 01 沖縄ファミリーマート 小林 健祐氏 株式会社リウボウ商事

株式会社ファミリーマートに入社し、2010年に株式会社沖縄ファミリーマートに転籍、商品部長を経て、2021年よりグループ企業であるリウボウ商事に転向。現在は沖縄県内に建設が進められている大型施設のプロジェクトの担当としてチームを引っ張る。



### 02 元楽天・元Amazon 根路 銘一 氏 イノベスタ株式会社

楽天株式会社でECプラットフォーム事業に携わる。アマゾンジャパン株式会社に転職後、新サービスの立ち上げメンバーとして活動。沖縄に戻りECコンサルティング会社を立ち上げ「(株)リウボウ」のECサイト開設やアジアを中心とした海外事業の展開支援を行う。



## ~オンライン登壇~

### 03 阪急・阪神 百貨店グループ

岡上 真之氏 株式会社阪急  
柳川 二美氏 クオリティーサポート

「阪急クオリティーサポート社」は百貨店の品質管理部門から独立し、2003年に事業会社として設立。食品部門、ファッション雑貨部門のそれぞれが、百貨店やスーパーマーケット等、小売業の現場で培った豊富な経験を活かし品質管理を一貫してサポートする総合コンサルティング会社です。



# 01

## 県内県外、 両方で稼ぐための、 流通と原価設定を学ぶ

株式会社リウボウ商事/第2事業部 部長  
株式会社沖縄ファミリーマート 社長付兼務

### 小林 健祐氏

県外の大きなマーケットで稼ぐために必要な、原価・売価の考え方をレクチャー。商品力、ブランド力の向上による高付加価値化と並走し、それに見合った、原価や売価を設定し、県外商流にかかる様々なコストを吸収・利益を上げていく必要がある。

実際の商流でどのようなコストを見込む必要があるのか、自社商品が県外で戦うために必要な利益率、原価率を学ぶ。

自ら経験されたCVS(コンビニエンスストア)での価格設定の仕組みを分かりやすく説明。

# 02

## ECのお客様視点と 売上と利益を 出すための考え方

イノベスタ株式会社 代表取締役

### 根路銘 一亮氏

楽天株式会社、アマゾンジャパン株式会社でEC事業に従事し、県内では「(株)リウボウ」のECサイト開設を支援するなど、海外・国内・ローカルを含めた知見を持つ講師が、県内事業者向けにECビジネスの基礎を分かりやすく解説。ECで売れるための考え方を学ぶ。ECでは実店舗での購入とは違い送料が購入基準となるケースが多く、送料を加味しての価格設定が販路を拡大する為の重要なポイントとなる。

# 03

## 一流百貨店で稼ぐための、 「法令を超えた」 百貨店要件を学ぶ

### 岡上 真之氏

株式会社阪急クオリティサポート  
大阪食品コンサルティング部  
チーフマネージャー コンサルタント

### 柳川 二美氏

株式会社阪急クオリティサポート  
ファッション・リビング部  
コンサルタント

法令の遵守はもちろん、実際に百貨店などで店頭と並ぶためには、法令を超えた様々な要求や課題をクリアする必要がある。商品が出来て、いざ売るという段階で断念しないためにも、日々更新される各種法令に基づく「表記」への対応、及び法令を超えて求められる百貨店基準について学ぶ。

品質管理基準、催事における審査・検査・点検の取組み、不適の事例紹介。



## 受講の流れ

受付開始

開会のご挨拶

01

原価・売価の  
仕組みを学ぶ

02

ECのお客様視点と  
売上と利益を  
出すための考え方

03

法令を超えた  
百貨店要件を学ぶ

閉会のご挨拶

終了

12:15

12:40

12:45

13:15

15:15

17:15

17:20

13:05  
休憩

15:05  
休憩

17:05  
案内事項

お問合せ先

株式会社リウボウ商事 担当: 営業本部第1事業部 呉屋

住所: 沖縄県那覇市牧志2-2-30 TEL: 098-869-4344 (松尾事務所) E-MAIL: futaba\_goya@ryubo.co.jp

